



50 JAAR

RASCO-CLEMCO



INTRO

In 2018 bestaat RASCO 50 jaar. Een jubileum waar de familie De Klerk graag even bij stilstaat. In een halve eeuw is namelijk een hoop gebeurd. Zo is het bedrijf uitgebreid met CLEMCO straalapparatuur, verhuisd naar Schiedam en heeft oprichter Aad de Klerk ruim tien jaar geleden het stokje overgedragen aan zijn kinderen Angelique en Edwin. Sindsdien bepalen zij de koers van het bedrijf, maar altijd met de filosofie van hun vader in het achterhoofd. De combinatie tussen deze twee visies heeft ervoor gezorgd dat het Rotterdamse familiebedrijf een krachtig en betrouwbaar karakter heeft opgebouwd: sterk in traditionele waarden maar tegelijkertijd openstaand voor nieuwe ontwikkelingen en uitdagingen. En dat is iets om trots op te zijn. Op naar de volgende 50 jaar!



Tekst: Anouk Ama

Beeld: Marieke Odekerken



RASCO-CLEMCO: EEN VERTROUWD FAMILIEBEDRIJF MET ROTTERDAMSE ROOTS

In 1968 richt Aad de Klerk de Technische Handelsmaatschappij RASCO op in een kelder aan de Rotterdamse Jufferstraat. 50 jaar later is een hoop veranderd: inmiddels staan dochter en zoon aan het roer, zijn zowel de klanten als de markt flink veranderd en is het verfspuitbedrijf uitgebreid met straalapparatuur. Desondanks staat RASCO anno 2018 nog steeds bekend vanwege het doel waarmee De Klerk het bedrijf destijds oprichtte: snelle en betrouwbare service.

Als jongen werkt De Klerk bij Van Duyl, een bekend handelsbedrijf in Rotterdam. Wanneer dat bedrijf wordt gekocht door een buitenlandse investeerder, besluit De Klerk voor zichzelf te beginnen: "In de jaren dat ik voor Van Duyl werkte had ik me onbedoeld

trostatisch verfspuiten. Ze zoeken een locatie in de Jufferstraat, dezelfde straat als Van Duyl, omdat De Klerk daar een netwerk heeft opgebouwd in de tijd dat hij bij Van Duyl werkte. Na een tijd zoeken vinden ze daar een plek om RASCO te vestigen: een kelder van groot

verancier van straalapparatuur. En aangezien je vaak eerst moet gritstralen voordat je kunt verfspuiten, kon ik door deze overname een totaalpakket aan klanten aanbieden. Dat viel erg in de smaak."

"Het bedrijf groeide op dat moment hard en door de brand moesten we noodgedwongen een stap terug doen. Dat was een enorme tegenvaller."

ontwikkeld tot expert in het elektrostatisch spuiten; toentertijd een nieuwe methode in de verfspuiterij. Maar het bedrijf dat Van Duyl overnam was niet geïnteresseerd in die methode. Er was voor mij dus weinig toekomst binnen het nieuwe bedrijf. Jammer, maar dat opende ook nieuwe deuren: ik kon die nieuwe kennis namelijk meenemen en voor mezelf beginnen, zonder dat iemand mij of ik iemand anders in de weg zat."

Totaalpakket

De Klerk vindt een compagnon die bereid is om te investeren in zijn plannen en samen richten ze RASCO op, een verfspuitbedrijf gespecialiseerd in hoge druk, lage druk en elek-

trisch verfspuiten. Het is klein, maar groot genoeg om RASCO op te tuigen. Bovendien was het betaalbaar, want een heel bedrijfspand zat er op dat moment nog niet in.

Door grote klanten in de scheepvaartindustrie, stalen meubelindustrie en auto-industrie kan het jonge bedrijf groeien en naamsbekendheid opbouwen. In 1978, tien jaar na de oprichting, is RASCO nog steeds gehuisvest in de Jufferstraat, maar heeft De Klerk de kelder inmiddels kunnen inruilen voor de rest van het pand. In datzelfde jaar koopt hij het straalbedrijf CLEMCO over, dat door een reorganisatie op de markt is gekomen. Een mooie kans, aldus De Klerk: "CLEMCO was een bekende le-

Roet in het eten

Door de overname van CLEMCO dreigt het pand aan de Jufferstraat te klein worden. Er worden plannen gemaakt om naar een bedrijfspand aan de Koolhovenstraat in Schiedam te verhuizen. Maar net voordat de verhuizing plaatsvindt, ontstaat er een brand in het pand aan de Jufferstraat. Een nare ervaring die bovendien ook slecht getimed was: "Gelukkig waren er geen gewonden en hadden we alleen materiële schade," licht De Klerk toe. "Maar het bedrijf groeide op dat moment hard en door de brand moesten we noodgedwongen een stap terug doen. Dat was een enorme tegenvaller." Een jaar later kan De Klerk de Jufferstraat alsnog achter zich laten en vestigt RASCO-CLEMCO zich op het industrieterrein in Schiedam.

In de jaren die volgen koopt De Klerk zijn compagnon uit, breidt hij RASCO-CLEMCO uit naar ontwikkelingen op de markt en betreft hij zijn kinderen Angelique en Edwin in het bedrijf. Die zijn niet onbekend met hun vaders onderneming en zijn als kind vaak aanwezig op 'de zaak'. Angelique: "Edwin en ik groeiden echt op met RASCO. We waren daar als kind regelmatig en klanten die we op de zaak zagen kwamen ook bij ons thuis over de vloer. Het bedrijf van onze vader was een vertrouwd onderdeel van onze jeugd. Dat hij ons op een gegeven moment vroeg om het over te nemen voelde daarom ook heel natuurlijk."

Niet vanzelfsprekend

Anno 2018 staan Angelique en Edwin zelf al bijna 10 jaar aan het roer van RASCO-CLEMCO. "We zitten al bijna 25 jaar in de zaak, maar in 2009 heeft onze vader officieel afstand gedaan van het bedrijf en zijn mijn zus en ik





benoemd tot directieleden," licht Edwin toe. Sindsdien hebben Angelique en Edwin het werk van hun vader voortgezet en streven ze dezelfde waarden na als hij. 50 jaar na oprichting onderscheidt RASCO-CLEMCO zich daardoor nog steeds door de jarenlang opgebouwde kennis en de snelle, betrouwbare service. "Net als onze vader vinden wij die twee kenmerken heel belangrijk," zegt Angelique. "Verfspuiten en straalapparatuur kun je tegenwoordig namelijk overal online kopen, maar een ervaren monteur die na pech direct op de stoep staat is niet vanzelfsprekend."

Naast overeenkomsten zijn er daarentegen ook verschillen te ontdekken tussen het RASCO-CLEMCO van Aad de Klerk en dat van zijn kinderen. Allereerst zijn er op technisch gebied veel dingen veranderd, waardoor Angelique en Edwin andere producten verkopen dan hun vader. Maar de grootste verandering is dat de klanten niet meer dezelfde zijn als

vroeger. Bloeiende bedrijfstakken van toen zijn tegenwoordig gekrompen of bestaan zelfs helemaal niet meer," vertelt Edwin. "Wil de RASCO-CLEMCO blijven bestaan, moesten

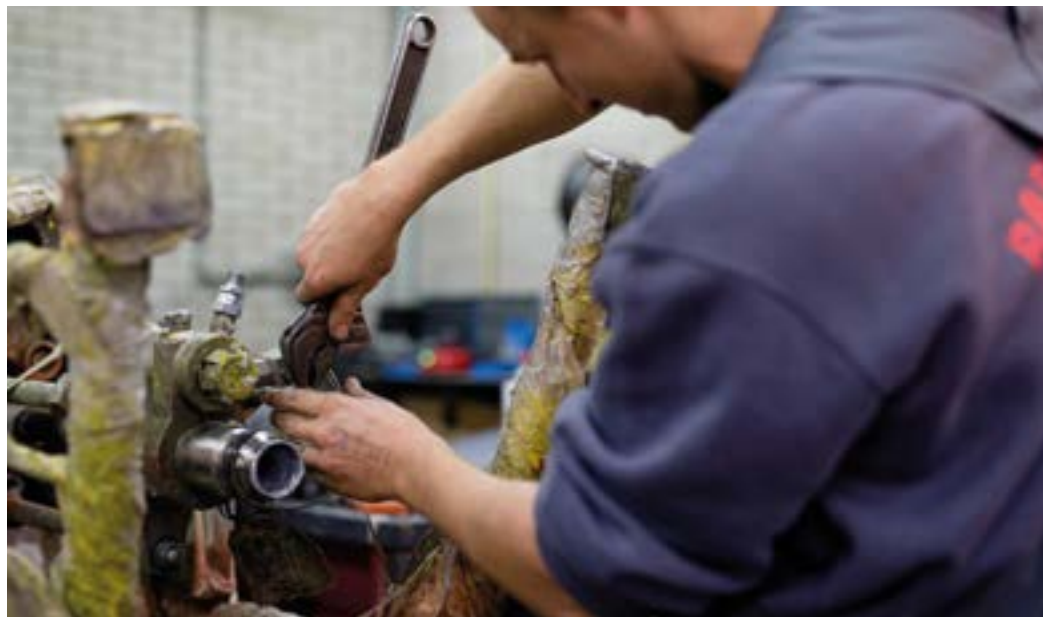
**“RASCO-CLEMCO
was mijn eerste
kindje en dat kan
ik toch moeilijk
loslaten.”**

Angelique en ik het bedrijf aanpassen aan de veranderde markt. Zo hebben we tegenwoordig klanten in de windenergie, jachtindustrie, offshore en het industrieel onderhoud, in

plaats van opdrachtgevers in de schilders- en scheepvaartindustrie en tectyleersector."

Betrokken blijven

De Klerk kijkt met trots hoe zijn kinderen zijn bedrijf voortzetten: op hun eigen manier, maar wel met zijn filosofie in hun achterhoofd. Hoewel hij het dagelijkse bestuur met het volste vertrouwen heeft overgedragen aan Angelique en Edwin, is De Klerk nog regelmatig in de zaak te vinden: "RASCO-CLEMCO was mijn eerste kindje en dat kan ik toch moeilijk loslaten. Ik wil graag betrokken blijven. Al is het maar op de achtergrond."









1968

Oprichting RASCO, start
verkoop Alemite airless
verfpompen



1975

Introductie kleine
airless verfpomp voor
meubelindustrie



1986

Introductie zware
airless verfpomp 73:1 en
31 liter/min

VAN 1968

1972

Introductie draagbare
airless verfpomp voor
underbody coatings en
ML installaties



1980

Rasco special edition
18.000 airless verfpomp
in gouden kleur





2008

Introductie airless verfpomp met
magische omsturing luchtmotor dus
geen pulsatie in spuitpatroon



2018

The KING airless
verfpomp is back

TOT

NU

1992

Rasco komt met eigen
lijn elektrische airless
verfspuitapparatuur



2015

Eerste XM-PFP Chartek
pomp geleverd in
Nederland



**RASCO
CLEMCO**

Verfspuit en Straalapparatuur



Toekomstvisie

RASCO-CLEMCO wil zich in de toekomst blijven onderscheiden van concurrenten op de markt. Maar hoe doe je dat in een digitale markt waarin producten altijd en overal verkrijgbaar zijn en mensen zelf veel informatie kunnen vinden? Door zich in te blijven zetten voor de kernwaarden waarmee het bedrijf ooit werd opgericht: snelle service, betrouwbare kennis en kwaliteit.

Daarnaast gaat RASCO-CLEMCO graag in gesprek met de sector om tot effectieve oplossingen te komen met betrekking tot straal- en verfspuitprocessen. Deze ambitie is niet nieuw: sinds de oprichting van het bedrijf heeft men zich al beziggehouden met het meedenken over de doorontwikkeling van deze processen. Na 50 jaar ervaring heeft het bedrijf hierover veel kennis opgedaan, die ze graag deelt met vakgenoten om de manier van werken voor iedereen zo efficiënt en aangenaam mogelijk te maken. Ook in de toekomst zal het bedrijf actief blijven deelnemen aan de ontwikkeling van innovatieve en minder milieubelastende apparatuur.

